



ชื่อเอกสาร :
ใบพรรณนาลักษณะงาน
ผู้จัดการส่วนขายต่างประเทศ

หมายเลขเอกสาร : QD-M7-340
หมายเลขหน้า : 1 ต่อ 2
ครั้งที่แก้ไข : 01
วันที่บังคับใช้ : 14/10/09

ชื่อตำแหน่งงาน : ผู้จัดการส่วนขายต่างประเทศ

ชื่อตำแหน่งผู้บังคับบัญชาโดยตรง : กรรมการผู้จัดการ

ชื่อตำแหน่งผู้บังคับบัญชาโดยอ้อม : เจ้าหน้าที่ขายต่างประเทศ
พนักงานประสานงานขายต่างประเทศ

- หน้าที่ความรับผิดชอบ :
- 1) ร่วมกำหนดนโยบายส่งออก สินค้าล๊อคแก้ว ไปยังภูมิภาคต่างๆ ในโลก
 - 2) วางแผนการขายอย่างเหมาะสม ทั้งในด้านราคาขาย ขึ้นขาย เพื่อประโยชน์สูงสุดขององค์กร
 - 3) ติดตามการขาย ให้สามารถขายได้ตามเป้าหมาย
 - 4) วางแผนการเชื่อมลูกค้า และงานแสดงสินค้า อย่างเหมาะสม และมีต้นทุนการดำเนินการอย่างคุ้มค่า
 - 5) เป็นที่ปรึกษา และให้คำแนะนำ แก่เจ้าหน้าที่ขายต่างประเทศและพนักงานประสานงานขายต่างประเทศ
 - 6) ติดตามผลการปฏิบัติงานของพนักงาน และหน่วยงานที่รับผิดชอบ เพื่อประเมินผลงาน
 - 8) ควบคุมดูแลค่าใช้จ่ายให้อยู่ในงบประมาณ
 - 9) ประสานงานกับหน่วยงานต่างๆ เพื่อให้ลูกค้าได้รับสินค้าถูกต้อง ตรงกับความต้องการของลูกค้า
 - 10) งานอื่น ๆ ตามที่ผู้บังคับบัญชามอบหมาย

อำนาจตัดสินใจ/ดำเนินการ : ตามอำนาจดำเนินการ



ชื่อเอกสาร :
ใบพรรณนาลักษณะงาน
ผู้จัดการส่วนขายต่างประเทศ

หมายเลขเอกสาร : QD-M7-340
หมายเลขหน้า : 2 ต่อ -
ครั้งที่แก้ไข : 01
วันที่บังคับใช้ : 14/10/09

คุณสมบัติผู้ดำรงตำแหน่ง :

เพศ ชาย หญิง ไม่ระบุ
การศึกษาปริญญาตรี, ปริญญาโท สาขาการตลาด, บริหาร
ประสบการณ์ที่ทำงาน 5-10 ปี เกี่ยวกับ การตลาด, สาขาอื่นๆ ที่เกี่ยวข้องกับการขาย/ การตลาด
อายุขั้นต่ำ 26 - 35 ปี
อื่นๆ พูด อ่าน เขียน ภาษาอังกฤษ ได้ดีมาก
สามารถเดินทางต่างประเทศได้เอง

เอกสารควบคุม

จัดทำโดย	ทบทวนโดย	อนุมัติโดย
 (นายวีรช จุฬเกตุ) ผู้จัดการส่วนขายต่างประเทศ	 (นายธรรมจักร พานิชชิวะ) กรรมการผู้จัดการ	 (นายชูชาติ อุ่นอารมย์) QMR